



Über die 2wcom

2wcom Systems GmbH entwickelt und produziert hochwertiges Audio-Equipment, welches überwiegend im Radio- und Studio-Umfeld eingesetzt wird. Als mittelständisches Unternehmen in der Nische verkaufen wir unsere Produkte weltweit, sodass Kontakt mit Kunden aus Ländern wie Schweden, Marokko, England, USA und viele weitere, deinen Arbeitsalltag bereichern.

Unser Team

Unser Team besteht aus etwas mehr als 30 Mitarbeitern, wovon in etwa die Hälfte Entwicklungsingenieure sind. Da fast alle von uns aus der Umgebung kommen, gehen wir gerne gemeinsam als Team-Event segeln, auf Kohl und Pinkel-Tour oder planen kleinere Events aus unserer „Spaßkasse“.

Selbstorganisiertes und teamorientiertes Arbeiten sowie Hilfsbereitschaft werden von unserem Team gelebt und auch vorausgesetzt. Wir duzen uns im gesamten Unternehmen und deshalb auch dich in dieser Ausschreibung.

Deine Aufgaben

Als Teil unseres Vertriebsteams im Business to Business unterstützt du uns dabei Kunden von unserer Marke und unseren Produkten durch gute Beratung zu überzeugen. Dabei bauen wir mit unseren Kunden eine langjährige und vertrauensvolle Partnerschaft auf, um ihnen immer wieder die beste Lösung im Markt zu bieten. Bodenständigkeit, Vertrauen, progressive Einstellung sind uns dabei immens wichtig. Zu deinen Aufgaben gehören:

- Lösungsorientierte Beratung unserer Kunden
- Erstellung von Angeboten und Führen von Preisverhandlungen
- Kundenpflege und Aufbau eines guten Kundennetzwerkes
- Durchführung von Kundenbesuchen und Produktpräsentationen häufig auch in Kombination mit unseren Entwicklern und Produktverantwortlichen (beim Kunden und Online)
- Begleitung von Ausschreibungen, Teilnahme an Messen

Wer du bist

Abgeschlossenes Hochschulstudium (Bachelor, Master, Diplom) oder mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im B2B Vertrieb. Du bist hochmotiviert mit Freude an Kontakten und Kommunikation mit Personen aus verschiedenen Ländern und Kulturen.

Folgende Fähigkeiten wären von Vorteil (absteigende Wichtigkeit):

- Hervorragende verbale und schriftliche Kommunikation
- Sehr gute sprachliche Kenntnisse in Englisch (Bonus: zusätzlich Französisch oder Spanisch)
- Grundlegendes technisches Verständnis
- Vertriebserfahrungen im Bereich Broadcast-, IT- oder Telekommunikation
- Vertriebsnetzwerk im Bereich Video (z.B. Codecs, Echtzeit, Bildverarbeitung)

Arbeitsort

Flensburg	Remote
Bis zu 50% Homeoffice und flexible Arbeitszeiten	100% Homeoffice
Mittwochs kochen wir gemeinsam mit dem Team	In der Regel alle 8 Wochen Besuch in Flensburg für eine ganze Woche

Schicke deine Bewerbung mit einem Lebenslauf ohne viel „Schnick Schnack“ an: jobs@2wcom.com